SALON DE L'ÉPARGNE

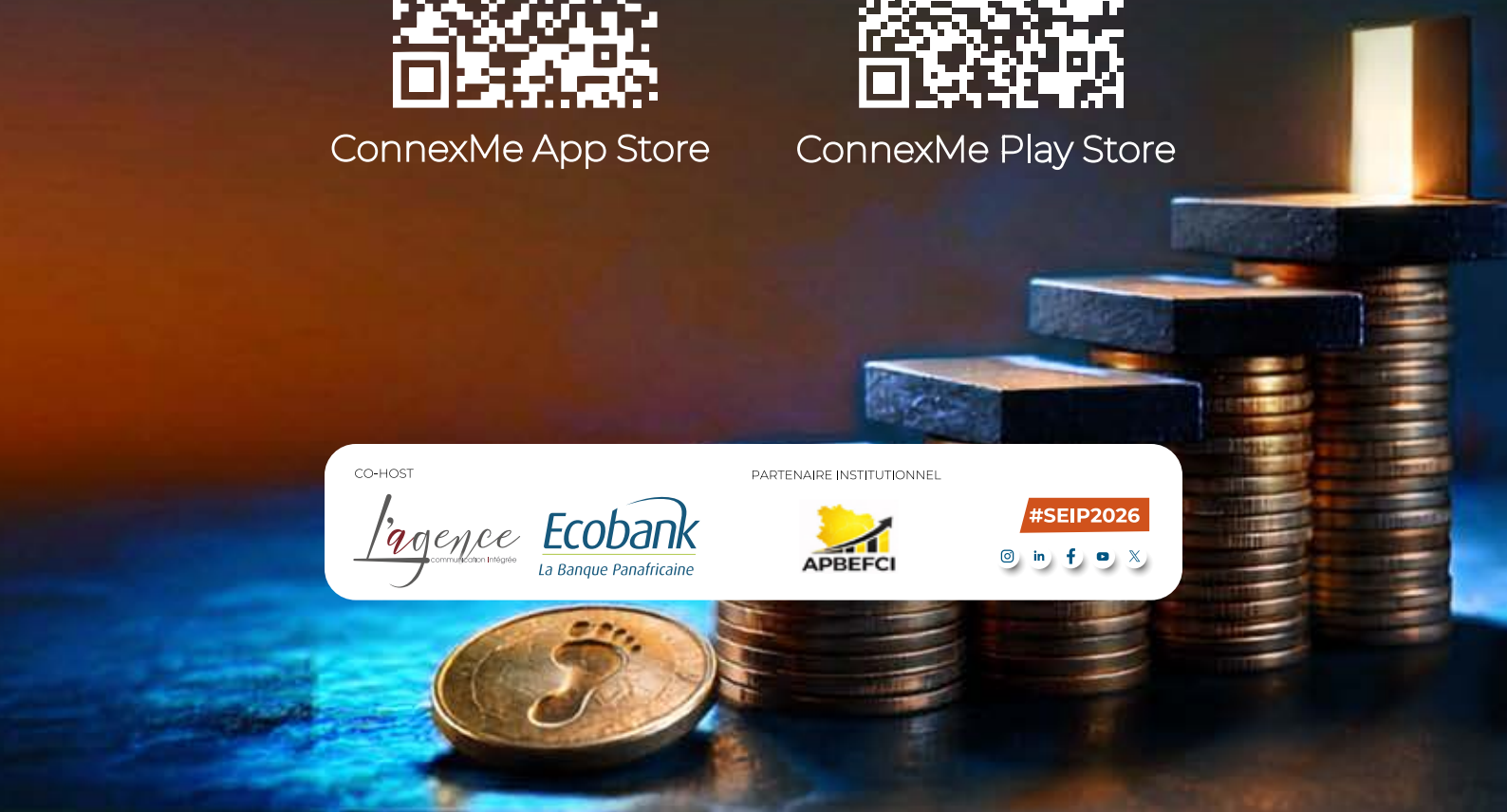
DE L'INVESTISSEMENT ET DU PATRIMOINE

9ème édition

TOUT GRAND PATRIMOINE COMMENCE PAR **UN PREMIER PAS**

ConnexMe App Store

ConnexMe Play Store



CO-HOST

L'agence communication intégrée

Ecobank La Banque Panafricaine

PARTENAIRE INSTITUTIONNEL

APBEFCI

#SEIP2026


Stratégie | Influence | Performance
Bâtissez votre succès avec nous !
Doing the right thing, At the Right Time !
CONSULTING
www.ln-consulting.ci

Sommaire

Édito L'AGENCE	5
Édito ECOBANK	7
Contexte	9
Le SEIP et ses solutions	11
Images édition 2022 & 2023	13
Images édition 2024 & 2025	15
Le comité scientifique	17
Le programme	20
Interview APBEF-CI	23
Intervenants Panels	25
Intervenants l'Apéro Cash, CEO Talk, Young CEO Talk & Conversation avec...	27
Intervenants Campus et Conseil de Pros	29
Interview ECOBANK	31
Les actions de la charte	33
Remerciements	41

L'agence
communication intégrée

LE ONE-STOP-SHOP DE LA **COMMUNICATION** ET DU **MARKETING**.

COMMUNICATION 360°, MARKETING SERVICES, RELATIONS PUBLICS,
DIGITAL, EVENT, DESIGN, LUXE, CORPORATE.

CONFIEZ-NOUS LA GESTION DE VOS CAMPAGNES DE COMMUNICATION.



Contactez-nous sur
+225 **2722466272** - **2722016369**
infos@lagence.ci - www.lagence.ci
Addict l'Agence - Cocody Riviera 2 Bonoumin.

NOTRE CREDO
1 CLIENT = 1 INTERLOCUTEUR

TOUT GRAND PATRIMOINE COMMENCE PAR UN PREMIER PAS.

Un premier pas.

C'est ainsi que tout a commencé. En 2018, le SEIP n'était qu'une intuition : l'argent devait sortir des bureaux feutrés pour entrer dans les conversations du quotidien. Neuf éditions plus tard, plus de 35 000 participants, près d'une centaine d'exposants et plus de 290 experts ont fait de ce pas un chemin.

Cette année, nous revenons à l'essentiel. Tout grand patrimoine commence par un premier pas. Pas par un héritage. Pas par un coup de chance. Pas par un gros salaire. Par une décision. Ouvrir un compte. Mettre de côté une première somme, même modeste. Souscrire un premier produit. Acheter son premier titre. Poser enfin la question qu'on n'osait pas poser.

On me dit souvent : « Quand j'aurai plus, je commencerai. » Je réponds que c'est l'inverse. C'est parce qu'on commence qu'on finit par avoir plus. Nous avons voulu le prouver. Il y a exactement 100 jours, nous avons lancé **« 100 jours pour agir »**. Nous n'avons pas fait de discours. Nous avons agi. Nous avons investi tous ensemble, semaine après semaine, par petits montants, avec régularité. Alors aujourd'hui, je vous pose une seule question : **et si vous aviez commencé avec nous ?** Où en seriez-vous aujourd'hui ?

Cent jours, ce n'est rien à l'échelle d'une vie. C'est pourtant assez pour voir qu'un petit montant, investi tôt et régulièrement, n'est plus un petit montant. C'est assez pour comprendre que le temps est votre meilleur allié, et que chaque jour d'attente a un prix.

Le patrimoine n'est pas un point de départ. C'est une somme : celle de petits pas répétés, et de vraies décisions tenues dans la durée.

Petits pas, vraies décisions. De l'école aux marchés.

C'est le fil de cette 9e édition. Nous commencerons par le commencement : l'enfance et l'école. Une génération qui apprend tôt à compter, à épargner et à arbitrer ne subira pas son argent. Nous irons ensuite jusqu'aux marchés financiers, que trop d'entre nous regardent encore de loin, comme un club fermé. Il ne l'est pas. Il ne doit plus l'être.

Entre les deux, nous parlerons de ce qui protège et de ce qui accélère. De ce qui protège contre les arnaques financières, numériques et foncières, qui détruisent en un jour l'effort de plusieurs années. Et de ce qui accélère : le téléphone qui sert aujourd'hui à transférer de l'argent peut, demain, servir à investir.

Et parce que le meilleur moment pour commencer reste aujourd'hui, le SEIP devient un lieu où l'on agit. Avec « Agir, ça paie », chacun de nos partenaires vous propose un premier pas concret, à faire sur place. Vous ne repartirez pas avec une brochure. Vous repartirez avec un compte ouvert, un premier versement, une première souscription.

Moins de promesses. Plus de preuves. Je tiens à remercier du fond du cœur tous ceux qui, depuis neuf ans, font vivre cette mission. Nos partenaires, fidèles ou nouveaux venus, sans qui rien de tout cela ne serait possible. Nos institutions hôtes. Les acteurs publics et privés qui portent avec nous la Charte ivoirienne pour l'éducation financière inclusive et durable. Notre Comité scientifique. Nos panélistes et nos modérateurs. Nos équipes.

Et surtout vous, notre public. Vous êtes la preuve vivante que ce mouvement avance, un pas après l'autre.

Si ce magazine est entre vos mains, c'est que vous avez déjà fait le premier pas. Le plus difficile est derrière vous. Le reste se construit. Bienvenue au SEIP 2026.

Un pas. Une décision. Un patrimoine.



Leticia N'CHO - TRAORE
Commissaire Générale du SEIP

Ecobank
La Banque Panafricaine



VOTRE PREMIER CHEZ VOUS

Avec le Prêt Immobilier Ecobank

- Jusqu'à 7,75%* pour l'achat ou la construction
- Jusqu'à 8%* pour l'aménagement
- Délai de traitement optimisé
- Remboursement jusqu'à 25 ans selon le type de besoin

Appelez maintenant

N° VERT 9955 **27 21 21 00 21**
Appel local uniquement

*Offre soumise à conditions. Conditions disponibles en agence

UN MEILLEUR CHOIX POUR UNE AFRIQUE MEILLEURE

CONSTRUIRE SON PATRIMOINE, C'EST DONNER DÈS AUJOURD'HUI UNE TRAJECTOIRE À SES AMBITIONS DE DEMAIN.

Le patrimoine est encore trop souvent perçu comme un horizon lointain, réservé à celles et ceux qui disposent déjà d'un capital important. En réalité, toute stratégie patrimoniale commence par une décision simple : définir un objectif, mobiliser une première ressource et inscrire l'effort dans la durée. Le premier actif que l'on construit est d'abord une discipline.

Depuis neuf éditions, le Salon de l'Épargne, de l'Investissement et du Patrimoine transforme notre relation à l'argent. Il contribue à diffuser la culture financière, à démocratiser l'épargne et à rendre plus lisibles les outils d'investissement, de diversification et de transmission. Notre volonté est maintenant d'inciter les épargnants à convertir cette connaissance en décisions concrètes, mesurables et durables.

Car l'information crée de la valeur lorsqu'elle devient action. Et l'action commence maintenant.

Épargner avec régularité, même à partir d'un montant modeste. Constituer une réserve de sécurité. Réaliser un premier investissement adapté à son horizon, à ses objectifs et à son profil de risque. Diversifier progressivement ses actifs, financer un projet, protéger les acquis et organiser leur transmission. Chacun de ces choix devient un levier lorsqu'il s'inscrit dans une stratégie cohérente. Ensemble, ils tracent une véritable trajectoire patrimoniale.

C'est l'ambition de cette 9e édition du SEIP : donner à chacun les repères, les outils et la confiance nécessaires pour passer à l'action, faire le premier pas vers son avenir financier.

Cette conviction revêt une importance particulière dans nos économies africaines. Un patrimoine mieux réparti renforce la résilience financière des ménages, soutient l'autonomie des familles et élargit leur capacité à investir dans l'éducation, l'entrepreneuriat ou le logement. À l'échelle collective, la mobilisation d'une épargne longue alimente le financement des entreprises, des infrastructures et de l'innovation. Développer l'investissement, c'est ainsi relier les ambitions individuelles à une prospérité plus inclusive et durable.

En tant que banque panafricaine, Ecobank porte une responsabilité particulière dans cette dynamique. Notre mission ne se limite pas à fournir des services financiers : elle consiste à accompagner chaque client dans la structuration de ses choix, grâce à une information fiable, un conseil pertinent et des solutions adaptées à son cycle de vie. De l'épargne de précaution à l'investissement, de la gestion d'actifs à la préparation de la transmission, nous voulons proposer des parcours plus fluides, plus transparents et plus accessibles, notamment grâce au digital, à la donnée et à une meilleure personnalisation du conseil. Pour tous.

Le SEIP incarne cette ambition. Il constitue une plateforme ouverte où experts, institutions, entreprises, innovateurs et citoyens confrontent les idées, décryptent les solutions, évaluent les opportunités et transforment les intentions en actions.

Au terme de cette édition, notre souhait est clair : que chacun reparte avec davantage qu'une compréhension nouvelle — une décision à prendre, une solution à explorer, un plan à engager et un premier pas à poser.

Parce qu'un patrimoine solide naît d'une vision, progresse par la discipline et se construit, un pas après l'autre.

Bienvenue à la 9ème édition du Salon de l'Épargne, de l'Investissement et du Patrimoine : le rendez-vous où les idées deviennent des stratégies, et les stratégies, un avenir.



Paul-Harry AITHNARD
Directeur Général Ecobank Côte d'Ivoire & Directeur Régional Exécutif UEMOA - ECOBANK

wave

Avec le coffre Wave

- Économisez en toute simplicité sans quitter l'app Wave
- Bloquez votre Coffre jusqu'à la date de votre choix
- Atteignez vos objectifs en créant plusieurs Coffres



UBA Orabank

Contexte

Depuis sa création, le Salon de l'Épargne, de l'Investissement et du Patrimoine (SEIP) s'est progressivement imposé comme un rendez-vous de référence en matière d'éducation financière en Côte d'Ivoire. Chaque année, il rassemble le grand public et les principaux acteurs de l'écosystème financier, banques, assurances, sociétés de gestion, fintechs, institutions et experts, autour d'une ambition commune : renforcer la culture financière des populations et favoriser une meilleure compréhension des solutions d'épargne, d'investissement et de gestion du patrimoine.

Au fil des éditions, le SEIP a accompagné l'évolution des connaissances et des pratiques financières, en élargissant progressivement son approche de la sensibilisation à l'épargne vers une meilleure compréhension des mécanismes d'investissement et de constitution du patrimoine. Il constitue aujourd'hui un espace privilégié d'information, de formation et de mise en relation entre les populations et les professionnels du secteur financier.

Avec sa 9ème édition, placée sous le thème **« Tout grand patrimoine commence par un premier pas »**, le SEIP poursuit cette dynamique en renforçant sa vocation : contribuer à démocratiser l'accès à l'information financière, à faire connaître les opportunités d'investissement et à rapprocher durablement les solutions financières des besoins des populations.



SOYEZ SEREINS, NOS EXPERTS FONT GRANDIR VOTRE PATRIMOINE

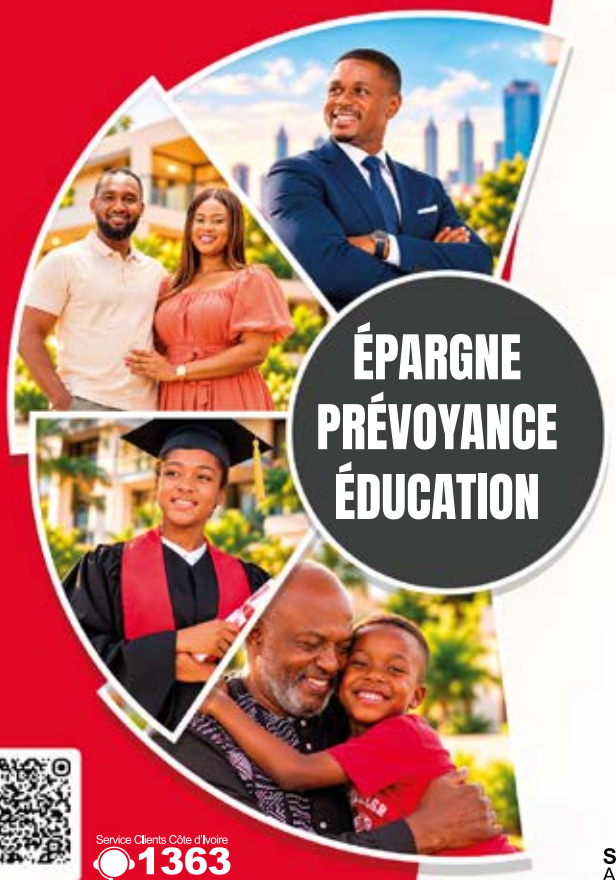
Diversifiez votre portefeuille et avancez sereinement vers vos objectifs d'investissement financiers, avec nos **Fonds Communs de Placement.**

Pour plus d'informations, nos experts des marchés financiers se tiennent à votre écoute au **27 20 20 73 01.**



SOCIETE GENERALE

SOCIETE GENERALE CAPITAL ASSET MANAGEMENT West Africa - Société Anonyme au capital de 375 000 000 FCFA - R.C.C.M. CI-ABJ-2012-M-1818 - Agrément N° SOGEST 001/2000 de l'Autorité des Marchés Financiers de l'UMOA - Siège Social : Abidjan-Cocody, Ivoire Trade Center, tour A 2ème étage - 01 BP 1355 Abidjan
Email: filiale.sogespar@socgen.com



SUNU Assurances
A LE BON PROFIL
POUR VOUS ACCOMPAGNER

De la première épargne au grand patrimoine : les clés d'une stratégie assurantielle réussie

SUNU Assurances accompagne les particuliers et les familles dans la construction progressive de leur avenir financier, grâce à des solutions adaptées à chaque étape de la vie.

Épargner, protéger ses projets, préparer sa retraite et organiser la transmission de son patrimoine : une stratégie assurantielle bien pensée permet de transformer les efforts d'aujourd'hui en sécurité et en opportunités durables pour demain.

Service Clients Côte d'Ivoire
1363

SUNU Assurances Vie Côte d'Ivoire
Abidjan, Plateau, Avenue 7 Houdaille

SUNU Assurances

Le Seip et ses solutions

Expo

Des espaces conçus pour parler directement aux professionnels, comprendre les produits et solutions proposées. Des rencontres directes entre le public et les partenaires. Les Institutionnels, les SGE/SGI, les banques, les compagnies d'assurance, les mutuelles de santé et fonds de pension, les promoteurs immobiliers, etc.

Panels

Des conférences en session plénière avec des intervenants de renom qui vous apportent éclairage et expertise sur des sujets d'actualité ; qui réfléchissent ensemble sur les solutions à apporter aux différents challenges que rencontre l'économie Africaine. Des panels ministériels pour aborder plus en profondeur, l'appui et l'apport de nos gouvernements sur les questions d'épargne et d'inclusion financière.

YCEO Talk

Un partage d'expérience de jeunes CEO, ayant compris les bases de la gestion et qui ont réussi à lever des fonds. Ils expliquent en 20 minutes, leur expérience pour motiver les jeunes présents dans la salle. Ambition, prise de risques, difficultés, inspiration, action, et succès sont les maitres-mots de la session.

CEO Talk

Des CEO sont invités à partager leur expérience en matière d'investissement liés aux finances personnelles. Ils racontent au public, comment les institutions de microfinance ou les banques, ont pu les aider à construire leur business et faire grandir leurs entreprises. Ou encore comment ils ont acquis les rudiments pour se construire un patrimoine.

Keynote Speech et conversations

Des prises de parole pertinentes en amorce des panels sur des sujets bien précis. Des conversations avec des dirigeants d'entreprises, Ministres, pour présenter des exemples concrets d'innovations réalisées.

Masterclasses

Des prises de parole de 45 minutes présentées sous la forme de Campus et Conseils de Pro, vous expliquant de manière simple et ludique les bases de la finance et de l'investissement personnel ou en entreprise, les informations clés pour souscrire un prêt bancaire, les règles de base pour comprendre la bourse, le b-à-ba de l'épargne et des comptes disponibles sur le marché, etc. Des intervenants aux profils variés : gestionnaires de compte, professeurs en économie, business angels et private equity, associations, etc.

L'Apéro Cash

La grande masterclass qui parle Cash de Cash et qui reprendra l'ensemble des thématiques abordées avec plusieurs cas pratiques à couvrir de façon interactive avec le public.

WebTV

Véritable outil d'éducation, la Web TV du salon diffusera deux mois avant la date du salon des vidéos instructives sur des questions financières, des explications simples sur les produits financiers des partenaires, et le jour J, des sides talks de 15 min entre des experts, panélistes, et personnes du grand public sur des thématiques importantes.



Faites votre **premier pas** vers les titres publics.

Investissez votre épargne avec l'accompagnement d'un intermédiaire habilité de la zone UEMOA (banque ou SGI).

Découvrir

1 Je découvre les titres publics
Je comprends à qui je prête et comment fonctionne le placement

2 Je rencontre mon interlocuteur
Une banque ou une SGI m'explique les démarches

Se préparer

3 J'ouvre mon compte-titres
J'y retrouve les titres que je détiens

4 Je comprends le placement proposé
J'examine les montants, les paiements et les risques

Investir, suivre

5 Je donne mon ordre d'achat
Mon intermédiaire réalise l'opération et me la confirme

6 Je suis mon placement
Je vérifie les intérêts et le remboursement

UMOA TITRES

Scannez pour découvrir les **titres publics**



Chaque grand projet commence par un premier pas.

Faites-en une épargne.

Souscrivez à l'un de nos fonds communs de placement, sur l'application NSIA INVEST et commencez à investir dans vos projets de demain.

+ d'infos
www.nsia-asset.com
serviceclient@nsiaasset.com

NSIA ASSET MANAGEMENT

2022


Nov.2022


11 Nov.2022






11 Nov.2022

2023


SPEAKERS
Les jeunes face au financement et à la gestion de leurs entreprises :
Quelles solutions ? Quelle épargne ?











FIN'Elle
La Finance pour Elle
Filiale du Groupe Cofina

Elle voit loin.
Nous l'accompagnons.
Elle va loin.



Pour plus d'infos : +225 25 22 00 08 08
service.clientfinelle@cofinacorp.com
www.fin-elle.com

#EDUC'PLUS



Préparer ses études, c'est construire son avenir.

27 20 27 77 77

Sanlam | Allianz

2024











2025











BRIDGE
ASSET MANAGEMENT

Donnez une nouvelle perspective à votre épargne.

Nos Fonds Communs de Placement (FCP) vous offrent des solutions d'investissement adaptées à vos objectifs.



FCP BRIDGE **OBLIGATIONS SOUVERAINES** 6%

PRUDENT

Investit exclusivement en titres à revenus fixes et est adapté pour un investissement à court, moyen et long terme.

FCP BRIDGE **ÉQUILIBRÉ** 6,5%

MODÉRÉ

Investit en actions et en titres à revenus fixes et est adapté pour un investissement à moyen et long terme.

FCP BRIDGE **DIVERSIFIÉ CROISSANCE** 7%

DYNAMIQUE

Investit en actions et en titres à revenu fixe pour un investissement à moyen et long terme.

+225 05 84 79 78 78
www.bridge-am.com
serviceclients@bridge-asset-management.com

The One, Unité 302
Cocody, 33 rue de la Cannebière
Abidjan, Côte d'Ivoire

Restez connectés avec nous !

Scannez pour en savoir plus

BRIDGE
SECURITIES

L'assurance de vos investissements.

Nous vous accompagnons de votre premier placement sur le marché financier à vos grands projets de financement.



Conseil et structuration

Le montage financier adapté à vos projets.

Arrangements obligataires

Vos emprunts pilotés de bout en bout.

Placement et intermédiation boursière

Votre épargne placée à la BRVM et vos titres négociés avec rigueur.

Conservation de titres

Vos titres tenus et sécurisés.

+225 05 84 69 39 39 / +225 05 84 69 92 92
www.bridge-securities.com
serviceclients@bridge-securities.com

The One, Unité 502, Rez de chaussée
Cocody, 33 rue de la Cannebière
Abidjan, Côte d'Ivoire

Restez connectés avec nous !

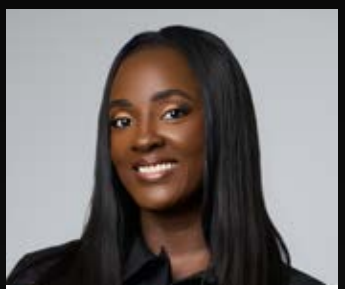
Scannez pour en savoir plus

Pour sa 9ème édition, le SEIP se dote pour la première fois d'un Comité scientifique, indépendant de l'organisation du Salon. Il réunit huit personnalités de premier plan, issues de la bourse, de la banque, de l'inclusion financière, de l'investissement et du leadership. Sa raison d'être : garantir que tout ce qui se dit sur scène est rigoureux, utile et à la hauteur des attentes du public. Un contenu validé, pas un contenu sponsorisé.

Son rôle : Choisir les thèmes. Sur huit sujets proposés, le Comité a retenu les quatre panels de cette édition. Il propose et valide en dernier ressort les panélistes, en privilégiant des décideurs capables d'engager leur institution. Garantir des panels « à engagement ». Chaque débat doit livrer au public un premier pas concret à poser dès le lendemain, et obtenir un engagement explicite des acteurs présents.

Les membres

- **Leticia N'CHO-TRAORÉ**, Commissaire Générale du SEIP, Fondatrice du Salon en 2018, fixe le cap de chaque édition et coordonne les travaux du Comité.
- **Corinne ORMON**, Directrice de l'Antenne Nationale de Bourse en Côte d'Ivoire, BRVM, apporte le regard du marché boursier régional et son engagement pour ouvrir la Bourse aux investisseurs particuliers.
- **Joël-Éric MISSAINHOUN**, Managing Partner, AfricSearch, fin connaisseur des dirigeants du continent et compagnon de route du SEIP depuis 2018, il veille au calibre des intervenants.
- **Youssouf CARIUS**, Managing Director – Founder, Pulsar Partners, économiste et investisseur immobilier aguerri, il apporte au Comité la rigueur de l'analyse économique et une expérience concrète de l'investissement, notamment dans la pierre, valeur refuge du patrimoine.
- **Patrice BROU**, Directeur, APIF garantit que les contenus du Salon parlent aussi aux publics peu ou pas bancarisés, au cœur de l'inclusion financière.
- **Serge KOUAMELAN**, Directeur Exécutif, APBEF-CI porte au Comité la voix de l'ensemble de la profession bancaire et financière ivoirienne.
- **Oriane CANFRIN**, Directrice Marketing Communication RSE, Ecobank représente le co-host du Salon et son engagement de longue date pour l'éducation financière.
- **Nvalaye KOUROUMA**, Directeur de la Banque des Particuliers & Commerciale, Ecobank Côte d'Ivoire & UEMOA, au plus près des épargnants et des entreprises, il apporte la réalité du terrain de la banque de détail.



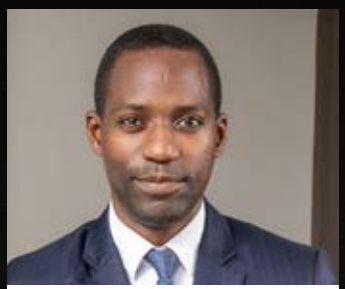
Leticia N'CHO - TRAORÉ
Commissaire Générale du SEIP



Corinne Houmou ORMON
Directrice de l'Antenne Nationale BRVM



Joël-Éric MISSAINHOUN
Managing Partner
GROUPE AFRICSEARCH



Youssouf CARIUS
Directeur Général
PULSAR PARTNERS



Patrice BROU
Directeur - APIF



Serge KOUAMELAN
Directeur Exécutif
APBEF-CI



Oriane CANFRIN
Directrice Marketing Communication & RSE
ECOBANK



Nvalaye KOUROUMA
Directeur de la Banque des Particuliers & Commerciale, Ecobank Côte d'Ivoire & UEMOA

MANSA CAPITAL



Fonder un
PATRIMOINE
durable, ensemble.

SCANNER POUR
ACCÉDER À L'ATLAS

Riviera 4

MANSA CAPITAL

Belife
INSURANCE
L'AUDACE D'ÊTRE

Le vrai luxe, c'est l'audace de prévoir

pour son avenir **pour ma famille** **pour mon business** **pour ma retraite**



On croit souvent que le luxe se mesure à ce que l'on possède. Pourtant, le vrai luxe, c'est de pouvoir regarder l'avenir avec sérénité. C'est savoir que sa famille est protégée, que son activité est sécurisée et que sa retraite est bien préparée. **Le vrai luxe ce n'est pas posséder plus, c'est l'audace de protéger ce qui a le plus de valeur.** Chez Belife Insurance, nous accompagnons chaque étape de votre vie avec des solutions d'assurance accessibles, simples et adaptées à vos besoins. Parce que prévoir aujourd'hui, c'est protéger ce qui compte le plus demain.

Belife Insurance, l'audace d'être.

Rendez-vous dans toutes nos agences pour plus d'informations.

WhatsApp : (225) 07 00 84 00 44 • www.belifegroupe.com • : clientele@belifegroupe.com • : Belife Insurance Côte d'Ivoire

SALON DE L'ÉPARGNE
DE L'INVESTISSEMENT ET DU PATRIMOINE

Optimisez VOTRE VISITE Pendant le salon .

Définissez votre profil et repartez avec des réponses à toutes vos questions.

MONEY-STARTERS

JEUNES ACTIFS, ÉTUDIANTS ET PRIMO-ÉPARGNANTS
Prenez votre avenir financier en main, dès aujourd'hui.
Vous commencez à gagner de l'argent ou souhaitez simplement mieux le gérer ? Apprenez à établir votre budget, à épargner régulièrement et à faire vos premiers pas dans l'investissement, quel que soit votre revenu.

MONEY MAKERS

ÉPARGNANTS ET INVESTISSEURS
Faites fructifier votre argent et construisez votre patrimoine.
Vous avez déjà commencé à épargner ou à investir ? Découvrez de nouvelles opportunités, diversifiez vos placements et développez une véritable stratégie pour faire grandir votre patrimoine.

FAMILLE

PARENTS, COUPLES ET FAMILLES
Préparez aujourd'hui la sécurité financière de demain.
Épargner pour vos projets, financer les études de vos enfants, préparer votre retraite ou organiser la transmission de votre patrimoine : découvrez les solutions pour construire un avenir plus serein pour votre famille.

ENTREPRENEUR

ENTREPRENEURS, INDÉPENDANTS ET PORTEURS DE PROJETS
Donnez à votre entreprise les moyens de ses ambitions.
Vous lancez ou développez une activité ? Apprenez à maîtriser votre trésorerie, à identifier les solutions de financement adaptées et à prendre les bonnes décisions pour assurer une croissance durable.

Quel que soit votre profil, votre prochain pas commence au SEIP.

JOUR 1 : **22 OCTOBRE 2026**

07:30 - 08:30	**ACCUEIL ET INSTALLATION DES INVITÉS**
08:30 - 10:00	**CÉRÉMONIE D'OUVERTURE**
10:00 - 10:30	**OUVERTURE DES STANDS**
11:00 - 12:30	**PANEL 1 :** COMMENCER TÔT, COMMENCER PETIT - L'ÉDUCATION FINANCIÈRE DÈS L'ENFANCE ET À L'ÉCOLE. **Panélistes :** Mamadou TOURE, Ministre de la Promotion de la Jeunesse, de l'Insertion Professionnelle et du Service Civique, État de Côte d'Ivoire | Paul-Harry AITHNARD, Directeur Général - ECOBANK CÔTE D'IVOIRE et Directeur Régional Exécutif pour la zone UEMOA | Chalouho COULIBALY, Directeur National - BCEAO | Edmée MANSILLA, Directrice Générale IPNETP | Christelle N'GUESSAN-RIGAUD, Vice-Présidente, Développement Commercial, Afrique SubSaharienne Francophone - MASTERCARD **Modératrice :** Madjissem BERINGAYE, Vice-Présidente Strategy & Market Expansion - GROUPE EUTELSAT
13:00 - 14:30	Pause déjeuner
13:00 - 13:45	**LE CAMPUS 1 :** FAIRE GRANDIR SON ENTREPRISE SANS L'ÉTOUFFER : COMMENT FINANCER INTELLIGEMMENT SA CROISSANCE EN PROFITANT DES INNOVATIONS DE L'INTEROPÉRABILITÉ ? **Intervenants :** Adjoua Marthe Aniela KOFFI, Chef de Division PME/PMI - ECOBANK | Joseph OYETOLA, Chef de Division, Digital Sales - ECOBANK | Tiemele Livane Morell KANGAH, Digital Products Sales - ECOBANK **Sponsorisé par ECOBANK** *Salle San Pedro*
13:00 - 13:45	**LE CONSEIL DE PROS 1 :** DU PREMIER INVESTISSEMENT AU PATRIMOINE : ET SI ON COMMENÇAIT PAR LES TITRES PUBLICS ? **Intervenants :** Désiré Sèjro BOSSOU, Responsable du Département des Opérations et de la Promotion des Titres Publics - UMOA-TITRES | Dior DIAW CISSE, Responsable du Département Développement du Marché des Titres Publics - UMOA-TITRES **Sponsorisé par UMOA-TITRES** *Salle Grand-Bassam*
14:00 - 14:45	**LE CAMPUS 2 :** DE LA PREMIÈRE ÉPARGNE AU GRAND PATRIMOINE : LES CLÉS D'UNE STRATÉGIE ASSURANTIELLE RÉUSSIE. **Intervenant :** Ophélie AMOUSSOU KOUAKOU, Directeur Central Fonctionnel - SUNU ASSURANCES VIE CÔTE D'IVOIRE **Sponsorisé par SUNU ASSURANCES VIE CI** *Salle San Pedro*
14:00 - 14:45	**LE CONSEIL DE PROS 2 :** VOTRE ARGENT TRAVAILLE-T-IL VRAIMENT POUR VOUS ? LES 5 DÉCISIONS QUI ACCÉLÈRENT LA CRÉATION D'UN PATRIMOINE SOLIDE ! **Intervenants :** Yao Jean Charles N'GUESSAN, Responsable Offres, Solutions d'Investissement et Partenariats, Consumer & Comemrcial Banking - ECOBANK CÔTE D'IVOIRE | Ivana VALERA, Responsable Régional Premier & Gestion de Patrimoine - ECOBANK **Sponsorisé par ECOBANK** *Salle Grand-Bassam*
15:00 - 16:15	**PANEL 2 :** OSER LES MARCHÉS FINANCIERS : FAIRE SES PREMIERS PAS D'INVESTISSEUR. **Panélistes :** Edoh Kossi AMENOUNVÉ, Directeur Général, BRVM | Myriam OUATTARA, Directrice Générale BRIDGE SECURITIES | Oulimata N'DIAYE DIASSÉ, Directeur Générale - UMOA-TITRES | Idrissa COULIBALY, Directeur Général - BNI GESTION | Jonas TAKI, Investisseur individuel & Promoteur de la culture financière **Keynote :** Edoh Kossi AMENOUNVÉ **Modératrice :** Madjissem BERINGAYE, Vice-Présidente Strategy & Market Expansion - GROUPE EUTELSAT
16:20 - 16:40	**CONVERSATION AVEC... :** FINANCER SES AMBITIONS : DU PREMIER FINANCEMENT AU CHANGEMENT D'ÉCHELLE. **Intervenants :** Yénita BAMBA, Directrice Générale - FIN'Elle | Ismaël Adam CISSÉ, Directeur Général - INFINITY AFRICA **Modératrice :** Rayana ASSI, Consultante en communication et stratégie d'entreprise, Animatrice télé
16:45 - 18:00	**CEO TALK / LA GRANDE MASTERCLASS :** PETITS PAS, VRAIES DÉCISIONS (LES PETITS PAS VERS LA MAÎTRISE FINANCIÈRE: DE L'EMPRUNT À L'EMPIRE). **Intervenants :** Fabrice SAWEGNON, Directeur Général VOODOO GROUP, Président Directeur Général - GROUPE LIFE TV | Salif TRAORÉ, Président Directeur Général - GAOU PRODUCTIONS, Président de la Fondation Magic System | Florence ATTA KONÉ, Présidente Directrice Générale - ADVANTAGE CONSEILS **Modératrice :** Leticia N'CHO-TRAORE, Directrice Générale - L'AGENCE **Sponsorisé par L'AGENCE EMPLOI JEUNES**
	FIN DE LA 1ÈRE JOURNÉE

JOUR 2 : **23 OCTOBRE 2026**

07:30 - 08:30	**ACCUEIL ET INSTALLATION DES INVITÉS**	
09:00 - 09:45	**LE CAMPUS 3 :** DU COFFRE AU PREMIER PLACEMENT : FAIRE LE PREMIER PAS VERS L'ÉPARGNE DEPUIS SON TÉLÉPHONE **Intervenants :** Malick DIABATÉ, Manager des Partenariats et du Développement des Affaires - WAVE CI | Anah COULIBALY, Manager des Partenariats et du Développement des Affaires - WAVE CI **Sponsorisé par WAVE CI** *Salle Chandelier Lagune*	
09:00 - 09:45	**LE CAMPUS 4 :** FAIRE FRUCTIFIER SON PATRIMOINE DANS L'UEMOA : QUELLES SOLUTIONS D'INVESTISSEMENT? **Intervenants :** Kévin AMOIKON, Responsable Marché des capitaux | Société Générale capital Securities WA - Salif CISSÉ, Responsable Développement Produits Marché financier | Société Générale capital Securities WA **Sponsorisé par SGCI** *Salle San Pedro*	
09:00 - 09:45	**LE CONSEIL DE PROS 3 :** LES GRANDES FORTUNES COMMENCENT PAR DE PETITES DÉCISIONS ! **Intervenantes :** Myriam Amourlaye OUATTARA, Senior chargée d'Affaires Institutionnels - EIC UEMOA | Marie-Ange YOBOUÉ, Chargée d'affaires Institutionnels - EIC UEMOA | Emmanuelle NGOUAN, Senior chargée d'Affaires - EAM UEMOA **Sponsorisé par EDC** *Salle Grand-Bassam*	
10:00 - 11:15	**PANEL 3 :** COMPRENDRE AVANT D'INVESTIR : SE PROTÉGER DES ARNAQUES FINANCIÈRES, NUMÉRIQUES ET FONCIÈRES. **Panélistes :** Karim OUATTARA, Directeur Général Adjoint - LONACI | Hervé BAH, Managing Partner - CIBEROBS CONSULTING | Marcelin DOUGBA, Sous-Directeur des Traces Technologiques de la DITT | Siriki SANGARÉ, Président Directeur Général - OPES HOLDING S.A **Modérateur :** Youssouf CARIUS, Managing Director, Founder - PULSAR PARTNERS	
11:45 - 13:00	**PANEL 4 :** FINTECH ET MOBILE MONEY - DU SIMPLE TRANSFERT À L'INVESTISSEMENT. **Panélistes :** Katier BAMBA, Directeur Général, WAVE CÔTE D'IVOIRE | Patrick ATTOUNGBRE – Directeur Général, MTN/MFS | Franck DIAGOU, Directeur Général, NSIA ASSET MANAGEMENT | Ismahill DIABY, Vice-Président, Directeur Général Afrique de l'Ouest et Centrale Francophone & Lusophone - VISA **Modérateur :** Stéphane TCHRIFFO, Journaliste économique et Présentateur télé	
13:15 - 14:00	**LE CAMPUS 5 :** LE PLAN D'ÉPARGNE AU SERVICE DE VOS PROJETS DE VIE **Intervenante :** Anny Christiane ECRABET, Représente Bureau de Côte D'Ivoire - NSIA ASSET MANAGEMENT **Sponsorisé par NSIA ASSET MANAGEMENT** *Salle Chandelier Lagune*	
13:15 - 14:00	**LE CAMPUS 6 :** BÂTIR L'ÉCONOMIE NUMÉRIQUE DE L'AFRIQUE : CE DONT LES PME ONT BESOIN POUR RÉUSSIR AU COURS DE LA PROCHAINE DÉCENNIE. **Intervenant :** Yannick EDOUA, Lead Technology Account Management - MASTERCARD **Sponsorisé par MASTERCARD** *Salle San Pedro*	
13:15 - 14:00	**LE CONSEIL DE PROS 4 :** EST-CE QUE L'ARGENT D'AUJOURD'HUI PEUT PRÉPARER SEREINEMENT DEMAIN ? **Intervenant :** Catherine NOMEL- KOUAME : Directeur Marketing et Communication - NSIA VIE ASSURANCES Stéphane KOUAKOU, Directeur Général - VOODOO CI **Sponsorisé par NSIA VIE ASSURANCES** *Salle Grand-Bassam*	
13:30 - 14:00	**DÉDICACE BD SLIMANE & MARIE** **Sponsorisée par BELIFE INSURANCE**	
14:30 - 15:30	**YOUNG CEO TALK :** PETITS PAS, VRAIES DÉCISIONS **Intervenants :** Maxwell GORIS, Président Directeur Général - TEXAS GRILLZ | Linda Adeba DEMPAH, Co-fondatrice et Directrice Générale - LABORATOIRES ADEBA **Modérateur :** Sonia GUIZA, Rédactrice en chef et Chroniqueuse Télé - NCI, Gérante - LAGOZI ENTERTAINMENT	
15:45 - 17:30	**L'APÉRO CASH DU SEIP** **Intervenantes :** Leticia N'CHO-TRAORE, Directrice Générale - L'AGENCE | Edna KOFFI, Directrice Centrale BELIFE INSURANCE CI | Roselyne ABÉ, Directrice Générale, EDC INVESTMENT CORPORATION **Sponsorisé par BELIFE INSURANCE x EDC x LN CONSULTING**	
17:30 - 18:30	**Cérémonie de clôture** (tirages au sort Agir ça paie, Qui veut gagner le Million ECOBANK, et le coffre de la gloire)	
19:00 - 22:00	**Cocktail de clôture**	

MONEY-STARTERS MONEY-MAKERS FAMILLE ENTREPRENEUR



Chaque projet commence par une épargne.

Découvrez la gamme d'épargne COFINA et choisissez la solution qui correspond à vos ambittions

+225 27 22 41 36 62 / +225 25 22 01 87 82

service-client.cac@cofinacorp.com

cofina
Compagnie Financière Africaine

sonam
assurances vie

AUJOURD'HUI, NOUS VOUS PROTÉGEONS

Pour que vous viviez l'esprit tranquille

SONAM ASSURANCES VIE CI, votre partenaire de confiance en assurance vie, prévoyance et épargne.

Nous accompagnons les particuliers, les professionnels et les entreprises à chaque étape de leur vie en leur offrant des solutions simples, accessibles et adaptées à leurs besoins.



NOS SOLUTIONS POUR UN AVENIR SEREIN

TEMPORAIRE DÉCÈS
Protégez vos proches en leur garantissant le versement d'un capital en cas de décès ou d'invalidité de l'assuré.

FRAIS FUNÉRAIRES
Anticipez et soulagez vos proches des charges financières liées aux obsèques.

LIBRE RETRAITE
Épargnez à votre rythme pour préparer votre retraite et réaliser vos projets sereinement.

AVENIR ENFANT
Constituez dès aujourd'hui un capital pour l'avenir et les études de vos enfants.

IFC INDEMNITÉ DE FIN DE CARRIÈRE
Une solution destinée aux entreprises pour constituer un capital finançant les indemnités de départ à la retraite.

NOS VALEURS

CONFIANCE
Une relation basée sur la transparence.

PROXIMITÉ
À l'écoute de vos besoins, à chaque étape.

INNOVATION
Des solutions modernes et adaptées.

ENGAGEMENT
Votre protection et votre satisfaction, notre priorité.



GÉREZ VOS CONTRATS EN TOUTE SIMPLICITÉ !

Avec la plateforme digitale **Sonam Vie CI**, accédez à vos contrats, suivez leur évolution et effectuez vos opérations en quelques clics.

Scannez-moi

COCODY II PLATEAUX, Rue des Jardins, Immeuble Sonam

01 73 93 85 85
07 08 98 98 98

www.sonamvieci.com

info@sonamvieci.com

Suivez-nous

Vivez l'esprit tranquille



Habib BLÉDOU
Président de l'Association Professionnelle
des Banques et Établissements Financiers
de Côte d'Ivoire (APBEF-CI)

1. ***Pourriez-vous présenter l'APBEF-CI et son rôle dans l'écosystème bancaire ivoirien ?***

L'APBEF-CI, Association Professionnelle des Banques et Établissements Financiers de Côte d'Ivoire, fédère la profession bancaire du pays : 33 membres (30 banques et 3 établissements financiers) et 714 agences. Elle porte la voix du secteur au sein du patronat, la CGECI. Ses missions : défendre les intérêts de ses membres auprès des pouvoirs publics et des régulateurs, favoriser le financement de l'économie, promouvoir l'inclusion financière et former les professionnels. Pour chaque Ivoirien, l'argent déposé en banque est protégé et finance les commerçants, les PME et les familles. Avec le Plan national de développement 2026-2030, chaque franc épargné aujourd'hui est une brique de la Côte d'Ivoire de demain.

2. ***Quel est son rôle concret auprès de ses membres et pour le développement du secteur ?***

L'APBEF-CI est l'interlocuteur unique de la profession face à la BCEAO, à la Commission bancaire de l'UMOA et au ministère des Finances. Elle porte des positions communes sur les réformes (solidité des banques, protection de la clientèle, lutte contre la fraude), fédère les chantiers comme la sécurité des paiements numériques et conduit le dialogue social, avec la convention collective de 2025. Son cap : que l'épargne finance davantage l'économie réelle, grâce au dialogue avec l'État sur le PND, aux mécanismes de garantie pour les PME et à l'accompagnement des entrepreneurs, comme avec les « Samedis des PME » lancés en octobre 2025. Son rôle est de rendre les projets finançables.

3. ***Quel pourrait être le premier pas pour commencer à épargner ?***

Décider où ira son argent avant de le dépenser. Les Ivoiriens savent déjà cotiser pour les tontines, les mariages ou les funérailles : apprenons à cotiser aussi pour nos projets de vie. Je conseille trois « caisses » : une réserve pour les coups durs, une épargne pour les études des enfants et une épargne pour les projets de long terme (logement, activité). Mille francs par jour font 365 000 francs CFA par an. Le plus efficace est un virement automatique le jour de la paie.

4. ***Comment les banques peuvent-elles accompagner les jeunes et les revenus modestes?***

Un revenu modeste ou irrégulier n'empêche pas d'épargner, il demande des solutions adaptées : petites sommes sans frais dissuasifs, dépôt sécurisé de la recette du jour, historique bancaire pour accéder au crédit. Chaque dépôt régulier prouve qu'on est fiable : votre régularité d'aujourd'hui, c'est votre crédit de demain. Les banques offrent des comptes d'épargne accessibles, des versements programmés, des services mobiles et des placements. Elles doivent aussi expliquer simplement les coûts d'un crédit, les frais de compte et les risques d'un placement.

5. ***Quel message adressez-vous aux participants du SEIP ?***

N'attendez pas d'être riche pour vous occuper de votre argent. Profitez du Salon pour poser vos questions, comparer les offres et repartir avec un objectif précis (quelques mois de dépenses de côté, la rentrée scolaire, l'apport pour un terrain). Parlez budget en famille. Soyez prudents face aux promesses de gains rapides : vérifiez que l'établissement est agréé et demandez les risques, frais et conditions de retrait. Le plus bel héritage à transmettre à ses enfants, c'est l'habitude de préparer demain.

SALON DE L'EPARGNE
DE L'INVESTISSEMENT ET DU PATRIMOINE

A LA BNI, NOUS PROPOSONS DES SOLUTIONS D'ÉPARGNE ET D'INVESTISSEMENT POUR UNE CROISSANCE DURABLE.



CENTRE DE RELATION CLIENT BNI
27 20 30 30 30

www.bni.ci

Financer pour développer

BNI
CÔTE D'IVOIRE
BANQUE NATIONALE D'INVESTISSEMENT



FUTURE MAMAN ?

DÉCLARÉ(E) À LA CNPS, PENDANT TON CONGÉ MATERNITÉ, REÇOIS 100%* DE TON SALAIRE

FAIS TA DEMANDE DÉSORMAIS SUR

e.cnps.ci

* Prestations soumises à conditions

CNPS

LA CNPS, VOTRE PARTENAIRE POUR LA VIE !

PANEL 1



Mamadou TOURÉ
Ministre de la Promotion de la Jeunesse, de l'Insertion Professionnelle et du Service Civique, Etat de Côte d'Ivoire



Paul-Harry AITHNARD
Directeur Général ECOBANK CI
Directeur Régional Exécutif UEMOA



Chalouho COULIBALY
Directeur National
BCEAO



Edmée MANSILLA
Directrice Générale
IPNETP



Christelle RIGAUD
Vice-Présidente, Développement Commercial, Afrique SubSaharienne Francophone, MASTERCARD

PANEL 2



Edoh Kossi AMENOUNVÉ
Directeur Général - BRVM



Myriam OUATTARA
Directrice Générale
BRIDGE SECURITIES



Oulimata NDIAYE DIASSÉ
Directrice Générale
UMOA-TITRES



Idrissa COULIBALY
Directeur Général
BNI Gestion



Madjissem BERINGAYE
Vice-Présidente Strategy & Market Expansion
GROUPE EUTELSAT
Modératrice Panel 1 & 2

PANEL 3



Karim OUATTARA
Directeur Général Adjoint
LONACI



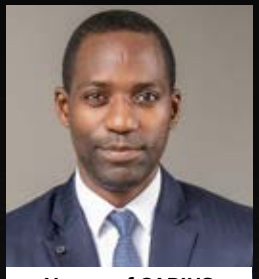
Hervé BAH
Managing Partner
Ciberobs Consulting



Marcelin DOUGBA
Sous-Directeur des Traces Technologiques
DITT



Siriki SANGARÉ
Directeur Général
PULSAR PARTNERS



Youssouf CARIUS
Directeur Général
Pulsar Partners
Modérateur Panel 3

PANEL 4



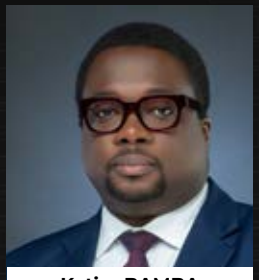
Patrick ATTOUNGBRE
Directeur Général
MTN MFS CÔTE D'IVOIRE



Franck Olivier DIAGOU
Directeur Général
NSIA ASSET MANAGEMENT



Ismahill DIABY
Vice-Président , Directeur Général Afrique de l'Ouest et Centrale Francophone & Lusophone
VISA



Katier BAMBA
Directeur Général
WAVE CÔTE D'IVOIRE



Stéphane TCHRIFFO
Journaliste économique et Présentateur télé
Modérateur Panel 4


MoMo Kash
Épargner & Emprunter, c'est trooop simple
Épargnez
sur MoMo kash et gagnez
jusqu'à 7% d'intérêt
Tape
*133# Option
5 puis 1 et 1
Rdv l'App MoMo
MoMo
BRIDGE
MICROFINANCE

L'APÉRO CASH



Leticia N'CHO - TRAORÉ
Directrice Générale
L'AGENCE
Commissaire du SEIP
Modératrice CEO Talk



Roselyne ABÉ
Directrice Générale
EDC Investment Corporation



Edna KOFFI
Directeur Central
BELIFE INSURANCE

CEO TALK



Salif TRAORÉ
Président Directeur Général
GAOU PRODUCTIONS
Président de la Fondation
MAGIC SYSTEM



Florence ATTA KONÉ
Fondatrice et Présidente
Directrice Générale
ADVANTAGE CONSEILS



Fabrice SAWEGNON
Directeur Général
VOODOO GROUP
Président - GROUPE LIFE TV

CONVERSATION AVEC...



Ismaël Adam CISSÉ
Président Directeur Général
INFINITY AFRICA GROUP



Mariam Yénita BAMBA
Directeur Central
BELIFE INSURANCE



Rayana ASSI
Consultante en Communication
et Stratégie d'Entreprise,
Animatrice Télé
Modératrice Conversation avec...

YOUNG CEO TALK



Linda DEMPAH
Cofondatrice et Directrice Générale
LABORATOIRES ADEBA



Maxwell GORIS
Fondateur deTEXAS GRILLZ



Sonia GUIZA
Rédactrice en chef et
Chroniqueuse Télé
Modératrice Young CEO Talk

AFRICA
AGIR AVEC CONVICTION

Avec vous, nous construisons l'avenir.



Résidence Képar
886 appartements
70 commerces
Dakar



Villas Salam
49 villas duplex
Dakar



Bô Résidence
800 appartements
48 commerces
Abidjan



Résidence Yêrê
1500 appartements
90 commerces
Abidjan

BRVM
BOURSE REGIONALE DES VALEURS MOBILIERES
Afrique de l'Ouest

30 ans
au service des économies de l'UEMOA



Suivez-nous

Bénin · Burkina Faso · Côte d'Ivoire · Guinée-Bissau · Mali · Niger · Sénégal · Togo

18 Avenue Joseph Anoma - 01 BP 3802 Abidjan 01 - Côte d'Ivoire
Tél : +225 27 20 31 55 50 - 27 20 32 66 85 - Fax : +225 27 20 32 66 84
brvm@brvm.org - www.brvm.org

brvm.org
brvmtv

CAMPUS & CONSEIL DE PROS



Marthe Aniela KOFFI
Chef de Division PME/PMI
ECOBANK



Joseph OYETOLA
Chef de Division, Digital Sales
ECOBANK



Tiemele Livane Morell KANGAH
Digital Products Sales
ECOBANK



Anny Christiane ECRABET
Représente Bureau de Côte D'Ivoire
NSIA ASSET MANAGEMENT



Kévin AMOIKON
Responsable Marché des capitaux
SOCIÉTÉ GÉNÉRALE CAPITAL SECURITIES WA



Salif CISSÉ
Responsable Développement Produits Marché financier
SOCIÉTÉ GÉNÉRALE CAPITAL SECURITIES WA



Désiré Sèjro BOSSOU
Responsable du Département des Opérations et de la Promotion des Titres Publics - UMOA- TITRES



Dior DIAW CISSE
Responsable du Département Développement du Marché des Titres Publics - UMOA- TITRES



Yannick EDOUA
Responsable Technologie & Opérations - MASTERCARD



Malick DIABATÉ
Manager des Partenariats et du Développement des Affaires
WAVE CÔTE D'IVOIRE



Anah COULIBALY
Manager des Partenariats et du Développement des Affaires
WAVE CÔTE D'IVOIRE



Catherine NOMEL-KOUAME
Directeur Marketing et Communication
NSIA VIE ASSURANCES



Stéphane KOUAKOU
Directeur Général de la filiale ivoirienne
AGENCE VOODOO



Myriam A. OUATTARA
Senior chargée d'Affaires Institutionnels
EIC UEMOA



Marie-Ange YOBOUÉ
Chargée d'affaires Institutionnels
EIC UEMOA



Emmanuelle NGOUAN
Senior chargée d'Affaires
EAM UEMOA

EDC Investment Corporation
(Un membre du Groupe Ecobank)

EDC
Ecobank Development Corporation
SOCIÉTÉ DE GESTION ET INTERMÉDIATION

ECOBANK TRADESMART

Investissez à la BRVM avec votre plateforme de trading en ligne pour suivre et gérer vos investissements.

Decouvrez Ecobank Tradesmart dès aujourd'hui !

Tradesmart.ecobank.com



Ecobank
La Banque Panafricaine

EDC Asset Management
(Un membre du Groupe Ecobank)

EDC
Ecobank Development Corporation
ASSET MANAGEMENT

Parce que demain se prépare
maintenant

Garantissez-leur un avenir en souscrivant au
FCP ECOBANK RETRAITE CONFORT !

ecobank.com

Ecobank
La Banque Panafricaine



Nvalaye KOUROUMA
Directeur de la Banque des Particuliers & Commerciale
ECOBANK CÔTE D'IVOIRE & UEMOA

1. Qu'explique la longévité de votre partenariat avec le SEIP et que représente-t-il aujourd'hui pour Ecobank ?

Le SEIP porte une conviction au cœur de notre mission : construire un patrimoine commence par une bonne compréhension de ses finances et des habitudes solides. Notre engagement, qui va au-delà de la promotion de produits, vise à faire progresser la culture de l'épargne et de l'investissement. Le salon nous permet d'échanger directement avec les Ivoiriens et de montrer qu'à chaque étape, une capacité d'épargne peut devenir un projet, puis un patrimoine.

2. Comment Ecobank adapte-t-elle ses offres pour répondre à la recherche de simplicité et d'autonomie des clients?

Plus de 80 % de nos opérations passent par nos canaux digitaux. Notre écosystème (Ecobank Mobile, Ecobank Pay, PISPI, Bank to Wallet, Ecobank Online, Omni Lite & Plus) permet de réaliser l'essentiel « en quelques clics ». Plus le quotidien se simplifie, plus nous pouvons consacrer notre expertise aux décisions à fort impact : financer un projet, développer une entreprise, investir. Notre ambition : allier la simplicité du digital à la valeur du conseil.

3. Quelles solutions et conseils recommandez-vous pour commencer à épargner avec des revenus modestes ?

On n'est jamais trop jeune, ni trop âgé, pour commencer à épargner. Le premier réflexe est de donner une destination à son argent : connaître ses revenus et dépenses, fixer ses priorités et consacrer régulièrement une part de ses ressources à un objectif précis. À l'ère des réseaux sociaux, il faut aussi rester vigilant : l'accès à l'information ne remplace pas l'expertise, et toute décision doit tenir compte de sa situation, de ses objectifs, de son horizon et de son niveau de risque. Ecobank rend cette expertise accessible.

4. Comment accompagnez-vous vos clients pour transformer leur épargne en investissements structurants ?

L'épargne est un point de départ. Nous proposons des solutions de financement (immobilier, automobile, consommation), un accompagnement sur les marchés via Ecobank Development Corporation (actions et obligations, en gestion libre ou sous mandat) et, avec Ecobank Gestion de Patrimoine, une gestion globale du patrimoine, incluant l'art comme diversification pour certains profils. Notre valeur : une continuité de l'épargne à la gestion patrimoniale, en mobilisant plusieurs expertises autour d'un même client.

5. Quels dispositifs spécifiques développez-vous pour faciliter leur accès au financement ?

Les PME sont un moteur de l'économie ivoirienne. Nous allons au-delà du financement ponctuel avec des avances sur factures ou fournisseurs et des financements jusqu'à 17 000 000 FCFA sans garantie. ELLEVER associe financement, formation et accompagnement à la structuration, avec une attention particulière aux femmes entrepreneures. Nous considérons l'entrepreneur dans sa globalité, à la fois dirigeant et particulier, pour bâtir une relation durable qui accompagne la croissance de l'entreprise comme celle de son patrimoine.

6. Quel avantage offre la présence panafricaine d'Ecobank aux entreprises ivoiriennes visant une expansion régionale ?

Présente dans plus de 34 marchés africains, Ecobank accompagne les entreprises dans leurs opérations transfrontalières, leurs flux commerciaux, leurs financements et leur expansion régionale. Un entrepreneur ivoirien peut ainsi s'appuyer sur un même partenaire bancaire à mesure que son activité franchit les frontières, du marché national à l'échelle continentale.

FONDATION LN
Accessing power



La Fondation LN est une organisation à but non lucratif qui fournit un accompagnement complet aux femmes africaines à fort potentiel, leur permettant ainsi d'accéder à des positions de pouvoir en mobilisant toutes leurs compétences et leurs ressources afin d'exceller sur le plan professionnel.

ACCESSING POWER

Pour La Fondation LN, accéder au pouvoir, c'est savoir mobiliser les 4 clés de pouvoir qui sont :

LE POUVOIR D'ÊTRE SOI

Être une lady, c'est apprendre à devenir soi dans un contexte de tension, d'incertitude et de doute. Il est facile d'être la meilleure version de soi-même quand tout va bien.

LE POUVOIR DE LA COMMUNICATION

Réussir une négociation ? Gagner un débat ? Faire passer son point de vue, contourner les questions pièges.

LE POUVOIR DE L'ORGANISATION

Être fille, femme, mère, et travailler à plein temps nécessite d'avoir une gestion claire de son temps, mais aussi celui de ses équipes et de sa famille. Comment mettre en place un agenda et s'y tenir. Maintenir un équilibre sain entre le travail et la vie personnelle.

LE POUVOIR DU CASH

Faire de la planification financière un allié, apprendre à parler et à réfléchir cash! Quelles sont les techniques efficaces pour mieux gérer son argent, son budget,lever des fonds. Apprendre à épargner et avoir un mindset tourné vers la productivité économique.

La Fondation LN, ce sont aussi des cours d'éducation financière pour tous, à travers des accompagnements théoriques et pratiques pour construire des communautés aguerries aux notions d'épargne et d'investissement.
C'est un univers créé autour du Cash pour décrisper et déconstruire les conversations y liées.

L'Apéro Cash, Les Sessions Cash, Le PodCash, L'Appli Cash, La Caravane du Cash, Cash Academy.

(+225) 27 22 46 62 72 (+225) 01 41 49 50 78 www.fondationln.org

LA CHARTE IVOIRIENNE POUR L'ÉDUCATION FINANCIÈRE INCLUSIVE ET DURABLE

Lancée en 2025, la Charte ivoirienne pour l'éducation financière inclusive et durable réunit autour d'une même table les pouvoirs publics et les institutions financières du pays. Alignée sur les standards de l'OCDE en matière d'éducation financière et sur les Objectifs de développement durable, elle engage ses 24 signataires à promouvoir l'éducation financière sur tous leurs canaux, en particulier auprès des jeunes, des femmes, des entrepreneurs et des personnes en situation de vulnérabilité.

Un an après sa signature, l'élan est bien là : actions de sensibilisation, formations, programmes à l'école et en entreprise se multiplient à travers le pays. Le travail de mesure d'impact se poursuit avec l'ensemble des signataires.

Garante de la Charte, la Fondation LN remercie chaleureusement chacune des institutions signataires pour son engagement. Ensemble, faisons de l'éducation financière un droit pour tous.

LES INSTITUTIONS SIGNATAIRES

FONDATION LN Accessing power
APIF CI
Ecobank La Banque Panafricaine
GIM UEMOA
NSIA ASSET MANAGEMENT
ADVANS CÔTE D'IVOIRE
AMSA assurances
BANQUE RÉGIONALE DE MARCHÉS
PRUDENTIAL BELIFE INSURANCE
wave
KAYDAN ASSET MANAGEMENT
BNI
BRIDGE ASSET MANAGEMENT
SUNU Assurances
djamo
sonam
EDC
FIN'Elle La Finance pour Elle
FINITY AFRICA GROUP
Credit Access
orange bank
CGF GESTION



ILIOS GROUPE

INVESTISSEZ DANS L'IMMOBILIER PREMIUM EN AFRIQUE DE L'OUEST

Des résidences d'exception, livrées meublées et pensées pour votre tranquillité.

+300 CLIENTS NOUS FONT DÉJÀ CONFIANCE

DÉCOUVREZ NOS OPPORTUNITÉS ›

+221 786617272

EXCELLENCE | TRANSPARENCE | EXIGENCE | SUR-MESURE

TRANSFORMER LES DÉFIS AFRICAINS EN OPPORTUNITÉS DURABLES.

Infinity Africa Group mobilise des capitaux, développe des solutions innovantes et accompagne la croissance des secteurs stratégiques en Afrique.

À travers ses différentes filiales, le Groupe intervient dans la finance innovante, le capital-investissement, l'immobilier et la technologie.



CHIFFRES CLÉS

+15	09	100+
Entités	Secteurs d'activités	Transactions exécutées

SALON DE L'ÉPARGNE
DE L'INVESTISSEMENT ET DU PATRIMOINE

Agir, ça paie!

FAITES VOTRE PREMIER PAS !



1 Scannez le QR code et découvrez les offres de nos partenaires.

2 Rendez-vous sur leurs stands et souscrivez à l'offre de votre choix.

3 Recevez votre **ticket tombola*** et tentez de remporter **500 000 FCFA** !

*Tirage au sort le **23 Octobre**, lors de la cérémonie de clôture.

Présence obligatoire : le gagnant doit être présent dans la salle, aucune représentation n'est acceptée.

CO-HOST
L'agence communication intégrée
Ecobank La Banque Panafricaine

PARTENAIRE INSTITUTIONNEL
APBEFCI

#SEIP2026

SARA

Disponible sur Google play

Disponible sur App Store



Sara by Afriland First Bank CI

Votre banque à portée de main

Services Sara

- Transfert d'argent
- Retrait d'argent
- Paiement marchand
- Paiement de servives
- Mes tontines
- Demande d'argent
- Paiement de facture
- Evènement et bonus

Services Bancaires

- Virement bancaire
- Banque vers sara
- Sara vers banque
- Prêt bancaire

Afriland First Bank
The pact with Success

Afriland First Bank Côte d'Ivoire,
Avenue Noguès, Immeuble Woodin Center
www.afrilandfirstbankci.com

24h/24 Sav disponible
07 09 74 14 14
01 72 16 16 16
05 74 14 14 14

PCI DSS COMPLIANT

Suivez-nous

Fineo

Fineo,
la finance digitale qui vous rapproche de vos projets.

Epargne

Crédit

Paiement digital



+225 05 869 880 94 +225 27 22 53 76 76 info@adec-ci.com

SALON DE L'ÉPARGNE
DE L'INVESTISSEMENT ET DU PATRIMOINE

Prolongez l'expérience du salon,
gardez des souvenirs de votre participation.

Récupérez *vos photos*

Scannez le code QR, enregistrez-vous en 30s.
Retrouvez et téléchargez vos photos.

100% Gratuit

NSIA Tranquility



1354 / 05 54 102 102
Suivez-nous également sur

Pense à ta retraite aujourd'hui

Découvre Tranquility

En 6mn, souscris sur
nsiavieassurances.ci

NSIA Vie ASSURANCES
Le vrai visage de l'assurance

VERSUS BANK

versusbank.ci

Plus qu'une banque, un partenaire pour vos projets.

VERSUS BANK, la banque pour vous, selon vous.



Notre expertise fait la différence !

djamo

6% **d'interêt** avec ton compte épargne



Tous les secrets de l'épargne et du crédit au stand n°25

GET IT ON Google Play

Download on the App Store

SGPME
Société de Garantie des crédits aux Petites et Moyennes Entreprises Ivoiriennes

Testez votre éligibilité à la Garantie SGPME

Un dossier de crédit *garanti* par la SGPME a plus de chances d'être financé !

Chères PME, documentez vos historiques financiers et préparez soigneusement votre demande de crédit.

Sollicitez la Garantie Individuelle de la SGPME auprès d'une banque ou microfinance partenaire.



+225 27 20 236 020 / 05 00 047 268
www.sgpme.ci
Abidjan, Adjamé 220 logements, Indénié face Fraternité matin, Immeuble GUDE-PME, 4e et 5e étage

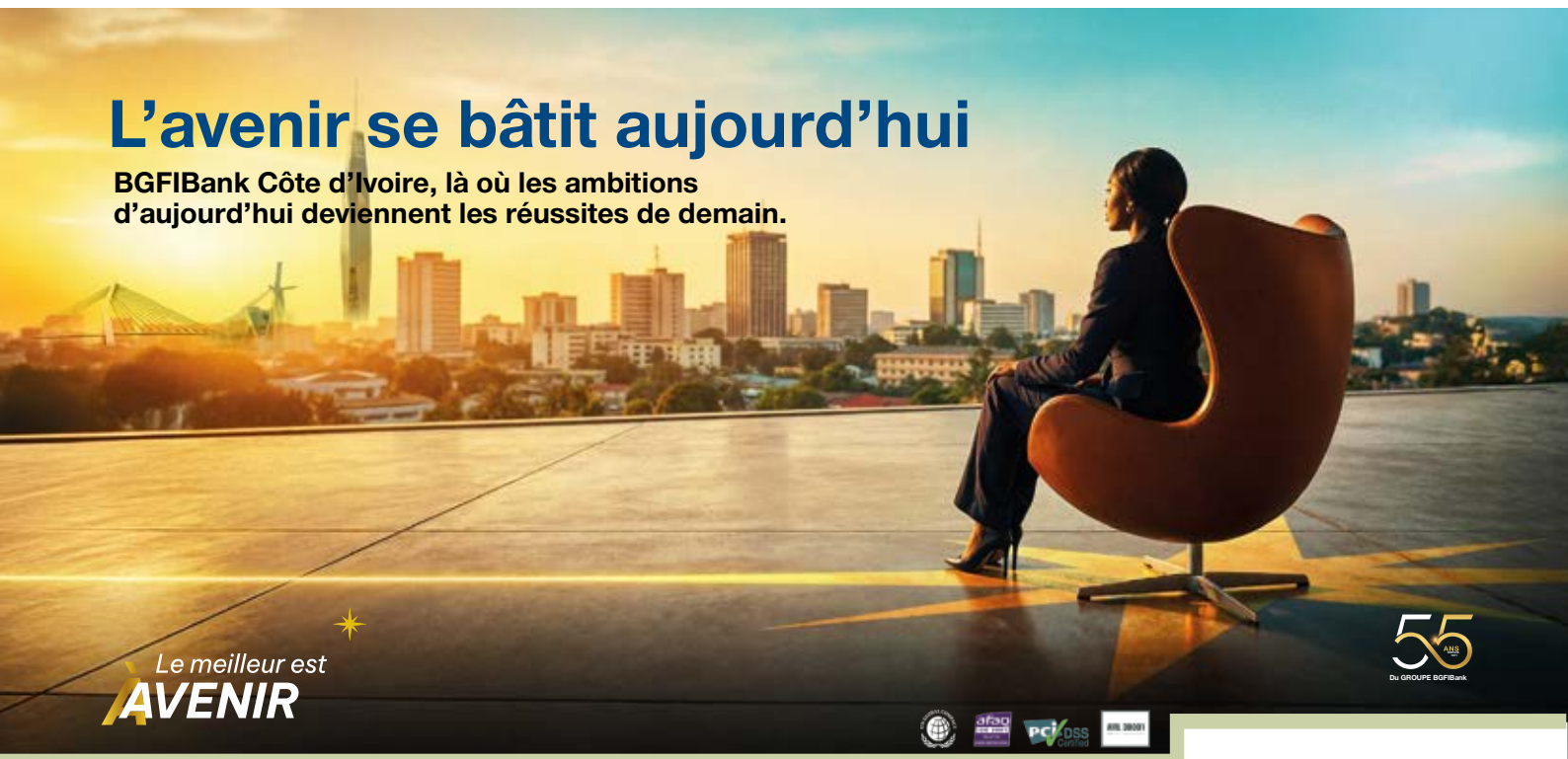
Garantir le succès des PME



CHOISISSEZ UN CAFÉ DE QUALITÉ POUR LE BUREAU

WHAT ELSE ?

POUR ENTREPRISE



Marcory, Boulevard Félix-Houphouët-Boigny, Côte d'Ivoire
Tél. : +225 27 21 56 91 56 - Eqc: +225 27 22 52 80 70
E-mail Ecoute Qualité Clients : eqc@bgfigroupe.com
www.groupebgfibank.com

BGFIBank
Votre partenaire pour l'avenir

Repartez avec

le COFFRE de la GLOIRE



SPONSORISÉ PAR

wave x FONDATION LN

Nos remerciements

CO-HOST

L'agence communication intégrée

Ecobank
La Banque Panafricaine

PARTENAIRE INSTITUTIONNEL

APBEFCI

PARTENAIRES

EDC
NSIA ASSET MANAGEMENT
SOCIETE GENERALE COTE D'IVOIRE
wave
Belife INSURANCE
SUNU Assurances
BRIDGE SECURITIES
VERSUS BANK
NSIA ASSURANCES
Groupe cofina
Compagnie Financière Africaine
Sanlam | Allianz
Agence Emploi Jeunes
CNPS
BRIDGE ASSET MANAGEMENT
UMOA TITRES
MANSA CAPITAL
AFRICA
FINITY
AFRICA GROUP
FIN'Elle
djamo
Fineo
MoMo | MTN
ILIOS GROUPE
BRIDGE MICROFINANCE
BNI
BGFIBank
BRVM
Afriland First Bank
SGPME
sonam
CONSULTING
NESPRESSO PROFESSIONNEL

PARTENAIRES MÉDIA

Sika finance
Lifetv
nci
AYANA
HITA RADIO
Life radio 107.7
#commetulentends
Afrique Femme
ABIDJAN.NET
Business 24

Slimane & Marie



Disponible sur **www.leticiancho.com/shop**
à la FNAC Cap Nord et Cap Sud, et dans toutes les librairies de France.

Ecobank
La Banque Panafricaine

VOTRE PREMIER CHOIX POUR RÉALISER VOS PROJETS !



Avec les Prêts Ecobank adaptés à vos besoins :

- Scolaire - jusqu'à 3 Millions à 0%*
- Consommation - jusqu'à 8%
- Immobilier - jusqu'à 7,75%
- Prêt pour les PME et Grandes Entreprises

Appelez maintenant

N° VERT 9955 27 21 21 00 21

Appel local uniquement

*Offre soumise à conditions. Conditions disponibles en agence

UN MEILLEUR CHOIX POUR UNE AFRIQUE MEILLEURE